

S

4Help Seguros está apresentando

Apresentação do PowerPoint

21 / 71

67%

INFORMAÇÕES IMPORTANTES:

A Ferramenta de vendas não realiza Reserva de mercado no sistema Prospect;

A Ferramenta de vendas consulta o CNPJ no sistema Prospect para verificação se o cliente já está na base de clientes Dental Uni e se possui uma reserva de mercado ativa;

A Ferramenta de vendas abrange a região 1(Grandes centros e regiões metropolitanas);

Não serão gerados os proporcionais de pagamento na primeira mensalidade, a ferramenta de vendas realizará a emissão da mensalidade cheia. Corretor DEBATE DE para data de vencimento.

4Help Seguros

Luana Garcia

4Help Seguros

MR Consultancy

Victor Tavares

Tiago Morita

João Vitor Fonse...

Mais 5 pessoas

Você